

Pressemitteilung

Neuer Distributionsvertrag: Vidyo gibt's jetzt bei TLK

„Patent“ konferieren per Videokonferenz von Vidyo

München, 25. März 2010. *Seit Anfang des Jahres führt TLK die Videokonferenz-Systeme des US-Anbieters Vidyo im Portfolio. Dank einer neuen patentierten Router-Technologie können unterschiedliche Teilnehmer wie PC- und Raum-Systeme in HD-Qualität ohne wahrnehmbare Latenzzeiten angebunden werden. Ein günstiger Einstiegspreis reizt die Kunden zum Ausprobieren.*

Vidyo eröffnet Unternehmen mit seinem Angebot völlig unkompliziert neue Anwendungs- und Einsatzgebiete. Der Schwerpunkt liegt im Bereich PC-basierter Video-Kommunikation, die zu attraktiven Preisen für die Kunden mit wenig Aufwand verfügbar ist. Vidyo bietet neben der Desktop-Variante zusätzlich professionelle Raum-Systeme, die inklusive Kamera und Lautsprecher ab einem VK von rund 2.000 Euro starten. Die Software arbeitet auch mit der Hardware anderer VC-Anbieter über ein Gateway reibungslos zusammen, so dass die Kunden auch bei einem Umstieg ihre bestehende Infrastruktur weiter nutzen können.

Das Alleinstellungsmerkmal der Vidyo-Lösungen: Sie liefern aufgrund einer intelligenten Bandbreitenoptimierung komfortabel und preiswert Videokonferenzen mit mehreren Teilnehmern in HD-Qualität und kaum mehr wahrnehmbarer Latenzzeit – und zwar auch dann, wenn die Internet-Anbindung nicht optimal ist oder über drahtlose Netze.

„Für viele unserer Fachhandelspartner ist das Vidyo-Produkt eine sehr gute Ergänzung zu ihrem aktuellen Dienstleistungsangebot“, bemerkt Martin Twickler, Geschäftsleiter der TLK Distribution. „Dazu können sie die Funktionalität auch selbst bei der Kommunikation mit ihren Kunden nutzen und sie damit auf den Geschmack bringen.“ Denn es gewinnen nicht nur Kundenkontakte über den Blickkontakt per Videokonferenz, sondern auch erklärungsbedürftige Produkte lassen sich über die Einblendung der Bedieneroberfläche eingängig und schnell verständlich machen.

Holger Gumbrecht, Country Manager DACH bei Vidyo Inc., sucht interessierte und engagierte Fachhändler, die aktiv mit den Vidyo-Produkten arbeiten. „Die Margen werden ab 20 Prozent liegen und wir stehen dafür gerade, dass sie erhalten bleiben. Wir setzen dabei ausschließlich auf stabile, starke und transparente Fachhandelsbeziehungen und nicht auf schnelles Boxgeschäft“, verspricht Gumbrecht.

Die Partner teilt Vidyo in drei Kategorien ein, die in erster Linie die Einkaufskonditionen der Händler regeln. Abhängig sind diese vom Umsatz. Voraussetzung für jede Zertifizierung ist ein ein- bis zweitägiges Techniktraining. „Mehr ist auch nicht notwendig“, erklärt Gumbrecht. Die Trainings sowie den Pre- und Post-Sales-Support übernimmt Distributionspartner TLK.

Die Vidyo-Technologie

Bei herkömmlichen Systemen rufen sich einzelne Teilnehmer gegenseitig an oder rufen alle eine gemeinsame MCU (Multipoint Control Unit) an. Vidyo bietet nun eine Router-Technologie, die ähnlich der Innovation der Internet IP-Router gegenüber alter Modemtechnologie, den Traffic "intelligent" routet und ohne teure MCU Units auskommt, die die Mitbewerber voraussetzen. Auf diese Weise wird es möglich, einfach, schnell und preiswert eine große Anzahl von PC- und Raum-Systemen in Konferenzen zu integrieren und jeweils optimiert mit Bandbreite zu versorgen.

Mehr Informationen finden Sie unter www.tlk.de.

Über Vidyo Inc.

Vidyo, Videokonferenz-Spezialist aus Hackensack, New Jersey bietet seine Lösungen seit 2005 in den USA an.

Im Bereich DACH ist das Unternehmen seit 2009 aktiv. Das Unternehmen entwickelt HD-Videokonferenz-Systeme, die mit intelligenter Router-Technologie über IP-Netzwerke sowohl Desktop-PCs als auch Raum-Systeme einbinden können. Vidyo verfügt über ein Patent, das extrem niedrige Latenzzeiten und hohe Fehlertoleranzen garantiert – sowohl über das Internet als auch über IP-Netze.

Vidyo Inc. befindet sich in Privatbesitz und wurde jüngst in der „Next Big Thing“-Liste des Wall Street Journal's erwähnt, das die Top 50 Venture-Kapital-gestützten Firmen in USA auszeichnet.

Über TLK

Die TLK Distributions GmbH gehört zu den bundesweit führenden High-End-Lösungsdistributoren für aktive Netzwerk- und Security-Komponenten. Das Unternehmen wurde 1983 gegründet und bietet Resellern und Internet-Service-Providern ein umfangreiches Produktangebot von IT-Security-Lösungen sowie die Leistungen und das Know-how eines erfahrenen Value-Add-Distributors. Besonderen Wert legt TLK auf die durchgehende Unterstützung der Partner. Zum Serviceangebot gehören Schulungen sowie professioneller Pre-/Postsales- und technischer Support. TLK-Kunden profitieren damit von den Synergieeffekten, die sich aus der Verknüpfung aller Leistungen – Consulting, Lieferung, Service, Installation, Wartungsverträge, Support und Training – ergeben. Heute beschäftigt TLK insgesamt rund 50 Mitarbeiter an den Standorten Münster, München und Berlin.

Kontakt zu TLK

TLK Distributions GmbH
Martin Twickler
Balanstraße 55
81541 München
Fon +49 (0)89 45011-0
martin.twickler@tlk.de
www.tlk.de