

## Pressemitteilung

TLK-Partnertage in Frankfurt, Hannover und München

# Kundennähe vor Ort

**München, 18. Juni 2008 – Mit Partnertagen in verschiedenen Städten bedient der Security- und Netzwerkdistributor TLK seine Partner in diesem Jahr vor Ort. Der Start erfolgte im Mai und Juni in Frankfurt und Hannover, wo sich insgesamt 120 Fachhändler die neusten Informationen von 17 Herstellerpartnern holten. Im Oktober, parallel zur Systems, sind dann die Reseller im Süden zum Partnertag nach München geladen.**

Aus einem umfangreichen Vortragsprogramm mit jeweils drei parallel laufenden Präsentationen konnten sich die Fachhändler in Frankfurt und Hannover ihre eigenen Informationsschwerpunkte setzen. „Mir gefällt das breit gefächerte Angebot“, bestätigte Harald Angelstein von der Schindler Technik AG. „Die Beiträge sind nicht zu lang, aber trotzdem sehr informativ“, lobte auch Ralf König, Inhaber von RK-Computer aus Köthen.

### Reseller freuen sich über Event im Norden

Die Vortragspausen gehörten individuellen Gesprächen in der Ausstellung: „Hier ist eine gute Gelegenheit, bei Herstellern mal direkt nachzufragen. Bei der CeBIT ist das ohne Termin immer schwierig“, meinte Alexander Jedamski von der DV Helper GmbH aus Hannover. Auch dass neben dem Frankfurter Partnertag die gleiche Veranstaltung in Hannover angeboten wurde, kam gut an: „Ich finde es wirklich schön, dass es dieses Jahr auch einen Partnertag im Norden gibt“, sagte Jens Vorkahl vom Düwel Bürocenter in Hildesheim. „Nach Frankfurt oder München zu fahren, hätte ich gar nicht geschafft.“

### Hersteller zufrieden

Auch die Hersteller zeigten sich zufrieden – sowohl mit den Partnertagen als auch mit TLK. So lobte Bernhard Oertel, Regional Sales Director bei Astaro, ausdrücklich die Zusammenarbeit mit dem VAD-Distributor: „Wir sind sehr zufrieden mit der Abwicklung und dem Support bei TLK.“ In seinem Vortrag legte er den Resellern besonders den „Marketing in the Box“-Etat ans Herz: „TLK leistet wirklich tolle Unterstützung bei Veranstaltungen. Das kommt auch bei den Endkunden gut an.“

Positiv überrascht über die Anzahl der Besucher war Hans-Jörg Friedrich, Distribution-Manager von Juniper: „Ich persönlich finde es auch gut, dass TLK sich an den Standort Hannover heranwagt, der sonst eher stiefmütterlich behandelt wird.“ Lob für das TLK-Marketing-Team um Tanja Ozic gab es auch von Funkwerk: „Toll organisiert“, fand Jochen Bräunlein, Director Distribution, den Partnertag in Hannover. Zum ersten Mal dabei waren die beiden neuen TLK-Herstellerpartner D-Link und Trapeze Networks. „Wir sind hierher gekommen, um neue Trapeze-Partner zu finden, und konnten einige viel versprechende Kontakte knüpfen“, berichtete Fabian Sander, Sales Manager Central Germany bei Trapeze.

## **Nächster Partnertag im Oktober in München**

Zufriedene Reseller und zufriedene Herstellerpartner – selbstredend zog da auch Martin Twickler, Geschäftsleiter der TLK Distributions GmbH, ein positives Fazit. Er freut sich bereits auf den nächsten TLK-Partnertag in München. Anders als sonst stellt der VAD-Distributor nicht auf der Systems aus, sondern veranstaltet seinen Partnertag parallel zur Messe am Dienstag, 22. Oktober - verbunden mit einer Abendveranstaltung. Bei einem gemeinsamen Essen im Restaurant „Master’s Home“ bietet sich Herstellern und Resellern reichlich Gelegenheit zum Austausch.

**Bilder vom TLK-Partnertag 2008 unter Presse-Grafiken im Pressearchiv unter:  
<http://www.tlk.de>**

### **Über TLK**

Die TLK Distributions GmbH gehört zu den bundesweit führenden High-End-Lösungsdistributoren für aktive Netzwerk- und Security-Komponenten. Das 1983 gegründete Unternehmen bietet Resellern und Internet-Service-Providern ein umfangreiches Produktangebot von IT-Security-Lösungen sowie die Leistungen und das Know-how eines erfahrenen Value-Add-Distributors. Besonderen Wert legt TLK auf die durchgehende Unterstützung der Partner. Zum Serviceangebot gehören Schulungen sowie professioneller Pre-/Postsales- und technischer Support. TLK-Kunden profitieren damit von den Synergieeffekten, die sich aus der Verknüpfung aller Leistungen – Consulting, Lieferung, Service, Installation, Wartungsverträge, Support und Training – ergeben. Heute beschäftigt TLK insgesamt rund 40 Mitarbeiter an den Standorten Münster, München und Berlin.

### **Pressekontakt:**

werdandi PR München  
Evi Hierlmeier  
Telefon: 089 60601598  
Evi.Hierlmeier@werdandi.de  
Märchenweg 17, 81739 München  
[www.werdandi.de](http://www.werdandi.de)

### **Kontakt zu TLK:**

TLK Distributions GmbH  
Martin Twickler  
Telefon: 089 45011-0  
[martin.twickler@tlk.de](mailto:martin.twickler@tlk.de)  
Balanstraße 55, 81541 München  
[www.tlk.de](http://www.tlk.de)